

Peter Branbergen

Owner I-Global Consultancy

peter.branbergen@kpnmail.nl

Samenvatting

my professional experience consists of a masters degree in Business Economics and extensive experience in various branches, roles and fields. commercial experience in (international) BtB and BtC segments, commercial channel management and business development, retail operations and management, e-commerce and e-business concepts and start-ups, entrepreneurial skills and management consultancy expertise and practice. my goal is to develop my knowledge and skills continuously and learn every day from my environment. new challenges to build, develop and consult (new) business opportunities is my daily challenge.

Specialties:

- management consulting & strategy
 - operational change and excellence
 - on-line initiatives and concepts (e-commerce & e-business)
 - commercial channel management & development
 - business development projects
 - (help) building and starting new businesses
 - coaching and training
-

Ervaring

Director & Owner at IGlobal Consultancy

October 2009 - Present (3 years 7 months)

Management Consultancy and Interim management for mid sized and corporate (international) companies. see the website for more information.

IGlobal adviseert en begeleidt organisaties in veranderingsprocessen en biedt interim-management waar nodig. Onze expertise ligt erin dat we ons steeds snel kunnen inwerken. We maken ons uw taal eigen, zoeken en versterken de individuele en organisatie kwaliteiten. We maken gebruik van methoden en technieken die in uw organisatie gebruikt worden of vullen deze aan daar waar ze toegevoegde waarde kunnen opleveren. Onze focus is steeds wat nu van belang is om nieuwe stappen te zetten en zichtbaar veranderingen te realiseren die bijdragen aan resultaat en groei. Ruime ervaring op het gebied van organisatievraagstukken, management, commercie en marketing, personeel en (commerciële) on-line/internet projecten.

1 aanbeveling op aanvraag beschikbaar

Business Unit Manager (ad interim) at SCC Services BV

May 2010 - February 2013 (2 years 10 months)

Member of the Management Team

Manager of the Commercial Accounts Segment Sales Teams which includes the Mid-Market focussed Sales

teams and Corporate Accounts Unit, Marketing department and E-business Department.

7 aanbevelingen op aanvraag beschikbaar

Marketing director (Interim) at SCC

October 2010 - March 2011 (6 months)

responsible for the Marketing & Business Development department with a strong drive to sales operations and programs. Programs and activities are initiated with the perspective to drive segment and proposition targeted sales activities based on performance and sales results.

The department consists of program managers, vendor managers, web-initiatives & experts.

1 aanbeveling op aanvraag beschikbaar

Senior Strategic Vendor manager (Interim) at SCC

May 2010 - October 2010 (6 months)

Responsible for Strategic Vendor Alliances and Business planning

1 aanbeveling op aanvraag beschikbaar

Founder & Managing Director at Bikesonline

June 2004 - September 2009 (5 years 4 months)

starting up and developing the company through a combined channel strategy of on-line and retail, and BtB activities with strong growth on all channels.

E-business manager HP Northern Europe & Benelux at Hewlett-Packard

1998 - 2004 (6 years)

E-Business Manager HP Netherlands and Northern European Region

management of on-line commercial channel activities & business partners

coordination and deployment of European e-business program

development & implementation of on-line fulfillment model

coordination of e-marketing initiatives

implementation and coordination of web-content through intranets, extranets and web-portals

revenue and growth responsibility for E-channel & E-business Program

2 aanbevelingen op aanvraag beschikbaar

Corporate Partner Account Manager Channel HP at Hewlett-Packard

August 1998 - August 2000 (2 years 1 month)

Responsible for top Corporate Resellers & System Integrators in the Netherlands

management and development of commercial channel activities & business partners

Business Development Executive at Unisys

November 1997 - June 1998 (8 months)

Business Development new channels (distribution and corporate resellers)

Area Partner manager Middle East, Africa & Eastern Europe at GE Power & Water

July 1995 - October 1997 (2 years 4 months)

Partner account management existing distribution-channel
Acquisition new distributors and channels in territoria
project-management, business planning (international),
price negotiations, product-management and product-trainings
development and implementation of international marketing and sales plans and activities
1 aanbeveling op aanvraag beschikbaar

Corporate Sales Executive at Getronics

January 1994 - November 1994 (11 months)

Cable Products;

Research and implementation business
structure new business channels (specific
OEM opportunities and prospective key
Customers; e.g. AT&T OEM project)

Vaardigheden & deskundigheid

Sales Management

New Business Development

Channel Management

ICT

Consultancy

People Management

Change Management

Business Strategy

Business Management

E-commerce

Marketing Management

Strategy Development

Management Consulting

Strategy

Management

Channel Partners

Opleiding(en)

University of Groningen R.U.G.

bachelor, Mathematics; Economics, Business Administration, French language, 1990 - 1994

Activiteiten en verenigingen: Bedrijfskunde (Business Management & Administration), Masters Title

Heijmans College Atheneum

Bachelor's degree, Economics, 1979 - 1987

Onderscheidingen en prijzen

Intermediair Management Game 1994 Finalist

Interesses

Apple, gezin, vrienden, vakantie, golf, film

Peter Branbergen

Owner I-Global Consultancy

peter.branbergen@kpnmail.nl



13 personen hebben Peter Branbergen aanbevolen

"Peter is a very high skilled manager who's able to define multiple year strategies, manage this as a true business manager and also has an eye for development of the business teams. Besides this, Peter is a very passionate person, willing to develop himself and is always looking for new breakthroughs. I would really recommend Peter to manage and restructure and commercialize complex businesses and business that need sustainable growth."

— **Rogier Stolk**, *Director and owner, LOD Werving & Selectie, Toprelations, Sourceware*, werkte bij een ander bedrijf tijdens de samenwerking met Peter Branbergen bij IGlobal Consultancy

"Peter is iemand waar ik de afgelopen 2,5 jaar veel van geleerd heb. Juiste balans in leidinggeven door veel vrijheid te geven aan zijn teamleden en ondersteunend zijn wanneer dat gewenst is. Begeleiding in het maken van de juiste keuzes en dus prioriteiten is ook iets wat me bijgebleven is. Ik kijk met veel plezier terug op de deze periode."

— **Jeroen Jansen**, *Category Manager Apple, HP & IBM, SCC Services BV*, rapporteerde aan Peter Branbergen bij SCC Services BV

"Om met Peter samen te werken is niet alleen prettig maar ook professioneel. Hij kan goed analyseren en relativeren, waardoor hij verstandige dingen zegt. Peter is gedreven, kent de markt en de business. Zijn ervaring, kennis en kunde zijn waardevolle eigenschappen. Ik heb altijd met veel plezier samengewerkt met Peter."

— **Robbin Koolaard**, *Pre Sales Consultant, SCC Services BV*, rapporteerde aan Peter Branbergen bij SCC Services BV

"In de twee dat ik bij SCC Services heb gewerkt, heb ik Peter leren kennen als een strateeg met een duidelijke visie op business development. Peter heeft mij volledige vrijheid gegeven met het opzetten van mijn afdeling. Door op het juiste moment, de juiste feedback te geven op mijn beslissingen, heeft hij een belangrijke bijdrage geleverd aan mijn persoonlijke ontwikkeling, de business ontwikkeling en de formatie van mijn team. Dankzij zijn praktijkervaring, de hands-on mentaliteit en zijn duidelijke visie, heeft Peter mij veel waardevolle bagage meegegeven voor mijn verdere carrière. Peter, bedankt!"

— **Wouter Kokken**, *Business Manager Managed Print Services, SCC*, rapporteerde aan Peter Branbergen bij SCC Services BV

"Een toegankelijke en spontane man, met wie het bijzonder fijn en constructief samenwerken is! Peter is een ondernemer: "denken vanuit mogelijkheden en uitgaan van eigen kracht!" Hij is alert en heeft een open mind. Gelooft in mensen en wil het verschil maken. Zijn beleid om in elkaar te investeren en te focussen zijn voorbeelden van zijn pragmatische wijze van zaken doen, waardoor ook Canon met SCC succesvol is!"

— **Rik Van Zantwijk**, *Channel Manager IT Partners & Alliances, Canon Nederland N.V.*, werkte bij een ander bedrijf tijdens de samenwerking met Peter Branbergen bij SCC Services BV

"Peter is a responsible and motivated person who is very dedicated to his work. Working with him is for me a very interesting and educational experience. He is a results-oriented manager who constantly strives for improvement. I would describe him as straightforward, honest and Determined person"

— **Johan Vavier**, *Teamleader Business Development, SCC Services*, rapporteerde aan Peter Branbergen bij SCC Services BV

"Peter is een "recht door zee" manager en je weet gelijk wat je aan hem hebt. Ik heb veel van peter geleerd en hij deelt graag zijn expertise om jou te helpen. Op de gebieden van sales en marketing heeft hij veel kennis en draagt dit graag over. Naast de kennis die ik heb op gedaan door Peter kan ik hem ook aanbevelen als manager vanwege zijn positiviteit en zijn helicopterview om alles te monitoren en bij te sturen waar nodig."

— **Richard Pors**, *Business Development Executive, SCC Services BV*, rapporteerde aan Peter Branbergen bij SCC Services BV

"Peter is a professional who is good at managing people, and has a good eye for (new) business and business development. He has a friendly and a very pleasant personality, he also has a good sense of human interest combined with the managing skills to get the job done. Peter's strenght is to restructure and commercialize complex businesses and business that need sustainable growth. He is good at spotting new oppertunities. It was a real pleasure to work with him, and I see him as a good friend!"

— **Michel Vonk**, *Managing Director, Expedient B.V. Experts in Internet*, werkte direct samen met Peter Branbergen bij SCC

"Ik heb Peter leren kennen als een people manager 'pur sang', hij weet exact de juiste aanpak te kiezen om zijn team tot optimale prestaties te brengen. Hij heeft heldere doelstellingen, weet mensen te motiveren en is in staat te relativeren. In Peter vindt je een goede coach; hij is bereid te investeren in zijn mensen. Hij heeft een helicopterview en weet bij- en hoofdzaken van elkaar te scheiden. Hij weet - ook bij een volle agenda - een ontspannen houding te behouden en vindt altijd de energie om zijn team te steunen bij commerciële uitdagingen. Daarbij is hij intelligent, integer, recht door zee, fair en 'last but not least' een nice guy. Het is een plezier om met Peter samen te werken."

— **Agnes Elst**, *Senior Account Manager, SCC Services BV*, rapporteerde aan Peter Branbergen bij SCC

"Peter is an entrepreneur with very good tactical and strategic skills. With both feet on the ground Peter knows in a very short period of time to achieve and exceed objectives. Peter is a very valuable asset to the team!"

— **Jan-Willem Seeder**, *Account Manager Enterprise Solutions, SCC*, werkte samen met Peter Branbergen bij SCC

"Peter is a result-oriented no-nonsense business manager. He has a partner orientation and likes to see partners foster."

— **Martijn Hoogeveen**, *ceo, iMerge BV*, werkte bij een ander bedrijf tijdens de samenwerking met Peter Branbergen bij Hewlett-Packard

"Peter is a real professional, very knowledgeable in the online world. He has a lot of creative ideas, a very good business sense and combines these with very good execution to produce excellent results. Peter is also a team player, and is always ready and willing to help his colleagues. He has a very pleasant, friendly, personality and is appreciated by his colleagues. It was a real pleasure to work with him, and to count him as one of my friends."

— **Hani Dabbagh**, *Partner e-Business mgr, HP*, werkte direct samen met Peter Branbergen bij Hewlett-Packard

"Peter was the sales area manager EMEA whilst at Victron BV, 1995-97, responsible for Cyprus. We found him very well versed in the UPS market and had provided invaluable assistance and support to our efforts in promoting the product. Always willing to participate in finding the correct solutions to problems we were facing at the time. We consider Peter a professional, knowledgeable business partner and would highly recommend him."

— **Christos Papakyriacou**, *Managing Director, DIGICOM LTD*, werkte bij een ander bedrijf tijdens de samenwerking met Peter Branbergen bij Victron B.V

[Maak contact met Peter Branbergen op LinkedIn](#)